

参加  
無料

株式会社静岡ビジネス社 ×

日本M&Aセンター  
— 中堅・中小企業のM&A仲介実績No.1 —

# オーナー経営者のためのM&Aセミナー 譲渡企業の事例から学ぶ 成長戦略の描き方

「競争」の時代から「協調」の時代へ。M&Aを活用してビジネスを進化させる！

日時：2018年6月28日(木) 13:30～16:00 (受付13:00～)

場所：ホテルセンチュリー静岡 4階「クリスタル」

静岡市駿河区南町18-1 (JR静岡駅 徒歩1分)

人口減少時代を迎え、日本企業は「規模拡大」「競争」ではなく、「協調」を選択し、「皆と一緒に」付加価値の高い商品・サービスを作り出すことが求められています。本セミナーでは、10年後の業界地図に触れながら、実際にM&Aを経験された中尾様をお迎えし、「過去の延長戦」から抜け出す方法、「第二創業」のポイントなどについて解説します。

## 第1部

### 業界メガ再編で変わる 10年後の日本

講師 株式会社日本 M&A センター  
上席執行役員 業種特化事業部 事業部長 渡部 恒郎



【プロフィール】 1983年大分生まれ、大阪育ち。京都大学経済学部在学中に入社したベンチャー企業でNo.2となり、関連会社を設立、取締役就任。卒業後、日本M&Aセンターに入社。2008年から15年までM&Aプレーヤーとして同社において累計最多成約実績を誇る。16年新たに業界再編部を立ち上げ、わずか2年で売上20億円を超える部署に育て上げる。17年、同社史上最年少で執行役員に就任。代表的成約案件であるトータル・メディカルサービスとメディカルシステムネットワークのTOBでは過去最高のプレミアムを記録した(グループ内再編を除く)。日経ヴェリタスにて「中堅・中小M&Aの第一人者」として紹介されるなど、各種メディアで取り上げられている。著書に『「業界再編時代」のM&A戦略-No.1 コンサルタントが導く「勝者の選択」』(幻冬舎、2015年)がある。

## 第2部

### 友好的 M&A による企業譲渡の体験発表

講師 株式会社向井珍味堂  
顧問 中尾 敏彦 氏



【講演概要】 株式会社向井珍味堂はテレビ「和風総本家」でも紹介された、プロに愛される調味料の製造販売会社。長瀬産業の営業マンとして活躍していた中尾前社長が1996年に実質的な経営者となられてから約20年、なぜM&Aを決断するに至ったのか。販路の拡大、国産原料の確保、人材の強化・・・成功の秘訣はなんだったのか。経験者でなければ語れないM&Aのドラマをお話しいただきます。

静岡ビジネス社

お申込み(FAX) 054-288-8211

お問い合わせ 054-288-8131

裏面のお申込み欄をご記入の上、ご送信ください

受付時間 平日 9:00～17:30 (通話料無料)



