

平成25年5月30日

食品関連業者、農林水産業者 関係者各位

静岡県食品産業協議会
静岡県食料産業クラスター協議会

<マーケティング支援セミナー&情報交換会 開催のご案内>

「【食品業界】売れる商品作りと売するためのコツ」
～いかに作り、いかに売るか!～

拝啓 時下益々ご清祥のこととお慶び申し上げます。

日頃より、食品産業協議会及び食料産業クラスター協議会の事業運営にあたりましては、多大なるご支援、ご協力をいただき厚くお礼申し上げます。

早速ですが、両協議会共催により、食品関連業者及び農林水産業者等の皆様を対象にしたマーケティング支援セミナーを下記の通り開催することとなりました。

本セミナーは、「静岡おみやプロジェクト」のマーケティングアドバイザーとして活躍するなど食品業界に精通され、現在多方面において活躍中の(株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口巧氏を講師にお招きし、『【食品業界】売れる商品作りと売するためのコツ～いかに作り、いかに売るか!～』と題したお話をいただく予定です。

また、セミナー終了後、参加者同士の情報交換を兼ねた懇親会も予定しております。

つきましては、商品開発・販路開拓等新たな取り組みを展開する上で必要な「情報」収集の場として、さらには様々な事業者同士の連携・情報交換の場としてご活用頂きたく、ご案内申し上げます。

敬具

記

1. 日 時 平成25年6月24日(月) セミナー 15:30～17:00
情報交換会 17:15～18:45
2. 会 場 静岡グランドホテル中島屋 2階 「ローズルーム」
※江川町通り側の「中島屋ビル」静岡市葵区紺屋町3-10 電話054-253-1151
3. 内 容
(1) 販路開拓支援セミナー(15:30～17:00)・・・2階 「ローズルーム」
テーマ:『【食品業界】売れる商品作りと売するためのコツ
～いかに作り、いかに売るか!～』
講 師: (株)イワサキ経営 マーケティングアドバイザー 宮口巧氏
※講演終了後、日本政策金融公庫から食品産業向け融資・食品関係商談会等についての情報提供があります。

(2) 情報交換会/懇親会(17:15～18:45)・・・3階 「ジャスミンII」
4. 参加費 セミナーのみ参加の方は無料です。情報交換会は会費制として、参加される方は1人5,000円、当日徴収させていただきます。

5. 参加申込み 下記申込み用紙により F A X 又はメールにて 6月17日(月) までにご返送下さい。
6. 送付先及びお問い合わせ 静岡市葵区追手町44-1 静岡県中小企業団体中央会内
食品産業協議会&クラスター協議会/担当：大村、真野、上杉 TEL:054-254-1511 FAX:054-255-0673

【講師プロフィール】

■宮口巧 (みやぐち たくみ) 氏

「株式会社イワサキ経営(沼津市)」マーケティングアドバイザー 三島市出身・在住。横浜商科大学卒業後、横浜市内の商業開発ビル開発会社にて企画営業に携わり、Uターン就職を期に沼津市の建設コンサルタント会社の営業マンへ転職。その後、マーケティングコンサルタント会社(株)企画塾総合企画研究所主任コンサルタントへ転身、渋谷で開催される「企画トライアルカレッジ」講師、マーケティングプランナー養成講座講師などの実績を積む。サラリーマン時代に企画とマーケティングを学び、関わったweb ショップの売上を5倍にした経験を持つ。静岡県中・東部を中心に、起業アドバイス、中小企業のマーケティングサポートを務める。

「静岡おみやプロジェクト」のマーケティングアドバイザーとして活躍するなど食品業界の商品開発・販路開拓に精通している。

【セミナー概要】

食品業界において、売れる商品を作るためのポイント・作った商品を売するためのコツ等について「静岡おみやプロジェクト」の実例を交えながらご講演をいただく予定です。

参 加 申 込 書

F A X : 0 5 4 - 2 5 5 - 0 6 7 3

静岡県食品産業協議会

平成25年 月 日

静岡県食料産業クラスター協議会 行

マーケティング支援セミナー&情報交換会 参加申込書

■機関名・企業名 _____

■連絡先 (TEL) _____

(参加希望されるものに○印をお願いします)

No.	参加者氏名	所属・役職名	セミナー	情報交換会
1				
2				
3				
4				